

Praktikumszeugnis

Frau Jaqueline Kalis, geboren am 14.02.1989 in Langenfeld, war vom 01. November 2015 bis zum 31. Januar 2016 in der Grohe Deutschland Vertriebs GmbH, einem Tochterunternehmen der Grohe AG, als Praktikantin im Trade Marketing tätig.

Die GROHE Group ist der weltweit führende Anbieter von Sanitärarmaturen. Unter der Weltmarke GROHE setzt die GROHE Group auf die Markenwerte Qualität, Technologie, Design und Verantwortung, um „Pure Freude an Wasser“ zu bieten. Die GROHE Group beschäftigt weltweit rund 10.000 Mitarbeiter, von denen rund 2.400 bei GROHE in Deutschland arbeiten. Im Jahr 2014 hat die GROHE Group einen konsolidierten Umsatz in Höhe von 1,58 Milliarden Euro erzielt. Die GROHE Group verfügt über drei Produktionsstandorte in Deutschland sowie weitere Werke im Ausland. In 2014 wurde die GROHE Group von der LIXIL Group und der Development Bank of Japan übernommen. Die LIXIL Group ist weltweit führend in der Baustoffindustrie und in der Wohngebäudeausstattung. Seit April 2015 ist die GROHE Group Teil des globalen Marktführers LIXIL Water Technology, der das weltweite Sanitärgeschäft von LIXIL in einer eigenen Geschäftseinheit bündelt.

Das Aufgabengebiet von Frau Kalis umfasste schwerpunktmäßig folgende Aufgaben:

- Unterstützung bei der Erstellung von Broschüren und Flyern (Briefing und Steuerung der Agenturen)
- Erstellung diverse Newsletter (wie beispielsweise für das Kundenbindungsprogramm SMART, Produkteinführungen)
- Aufsetzen eines Newsletterreportings
- Erstellung eines Buchungskalenders für Marketingaktionen
- Anfertigung diverser Präsentationen in Deutsch und in Englisch
- Unterstützung bei diversen Übersetzungen (Englisch/Deutsch) (Videos, Broschüren, Newsletter usw.)
- Unterstützung bei der Mediaplanung für Deutschland sowie die Schweiz
- Konzeptionelle Unterstützung bei der Konzeption des Reuter Markenshops
- Bildrecherche
- Korrespondenz mit GROHE Kunden und Lieferanten
- Korrekturlesen von Broschüren, Flyern, Newslettern sowie Aktionsblättern
- Diverse administrative Aufgaben

Während ihrer Tätigkeit in unserem Hause war Frau Kalis in höchstem Maße motiviert und identifizierte sich stets voll mit ihren Aufgaben.

Sie bewies dabei sehr gute und konzeptionelle Fähigkeiten in ihrer Projektarbeit, sowie ein hohes Maß an Eigeninitiative. Dabei führte sie ihre Projekte stets äußerst zuverlässig und ambitioniert.

Die von ihr betreuten Aufgaben bearbeitete Frau Kalis äußerst selbstständig, sorgfältig und systematisch, nach klarer eigenverantwortlicher Planung auch unter Zeitdruck und hoher Arbeitsbelastung. Die Qualität ihrer Ergebnisse erfüllte stets höchste Ansprüche. Es gelang ihr innerhalb kurzer Zeit durch äußerst kooperatives und effizientes Arbeiten ein ergebnisorientiertes Netzwerk aufzubauen und dieses für die Qualität ihres Arbeitserfolges einzusetzen.

Pure Freude an Wasser



Frau Kalis hat die ihr übertragenen Aufgaben stets zu unserer vollsten Zufriedenheit erfüllt und unseren Anforderungen in jeder Hinsicht sehr gut entsprochen.

Von Vorgesetzten und Kollegen wurde sie aufgrund ihrer freundlichen und kooperativen Art stets anerkannt und geschätzt.

Frau Kalis verlässt uns nach Ablauf der vereinbarten Praktikumszeit, um eine Festanstellung anzunehmen.

Wir bedanken uns für ihre exzellente Mitarbeit und wünschen ihr für ihre weitere berufliche Entwicklung alles Gute und weiterhin viel Erfolg.

Düsseldorf, 29. Januar 2016

Grohe Deutschland Vertriebs GmbH

i.V.

A handwritten signature in blue ink, appearing to read "A. Bußmann".

Andrea Bußmann
RVP Sales Central Europe

A handwritten signature in black ink, appearing to read "A. Otyakmaz".

Ayla Otyakmaz
HR Director Sales Central Europe

Zeugnis

Frau Jaqueline Kalis, geboren am 14.02.1989 in Langenfeld (Rheinland), war vom 01. Juni 2015 bis zum 30. Juni 2015 als Aushilfskraft im Bereich Inside-Sales tätig und ab dem 01. Juli 2015 bis zum 31. Oktober 2015 in Teilzeitstellung als Vertriebsassistentin in unserem Unternehmen beschäftigt.

Zu ihren Aufgaben gehörten im Folgenden:

- **Sales-Management:**
 - Koordination der Verkaufsmaßnahmen, Beratung und Vertrieb
 - Neukundenakquise per Telefon in Form von ausführlichen Informations-Gesprächen
 - Qualitative Kontaktentwicklungen und Führen von Gesprächsverläufen
 - Berichtserfassung in CRM System (Cobra + Excel)
 - Terminierungen der einzelnen Zielgruppen und Firmen
- **Projekt-Management:**
 - Generalverantwortung für einen Kunden aus dem Bereich Personal-Beratung und Entwicklung
 - Erschließung (geographisch) neuer Märkte/Marktsegmente
 - Aufbau der Interessenten-Struktur sowie die Erstellung von Informationsanschreiben und Mitgestaltung von PowerPoint-Präsentation des Leistungsspektrums
 - Qualitative Kontaktentwicklungen und Führen von Gesprächsverläufen
 - Aufbau und Struktur des Berichtswesen
 - Terminierungen der einzelnen Zielgruppen und Firmen
 - Organisation von und Teilnahme an Meetings

Die Aufgaben im Sales-Management und Projekt-Management wurden teils in englischer Sprache geführt.

Frau Kalis erbrachte in allen oben aufgeführten Aufgabengebieten qualitativ und quantitativ sehr gute Leistungen. Sie erledigte ihre Aufgaben immer selbständig, termingerecht und vorausschauend mit größter Umsicht und zu unserer vollsten Zufriedenheit. Dabei zeichnete sie sich durch ein hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein und Zuverlässigkeit aus.

Inhaberin Ruth Buchholz Steuer-Nummer 135/5034/1028	Contact Fon: 02173-10929-19 Fax: 02173-10929-20	Contact info@coco-contact.de www.coco-contact.de	Adresse Rheindorfer Straße 3 40764 Langenfeld	Bankverbindung Santander Bank Kto. 2356293100 BLZ 500 333 00
--	---	--	---	---

Besonders hervorheben möchten wir ihren engagierten Einsatz und ihre ausgezeichnete Auffassungsgabe. Mit ihrer verbindlichen Art war sie stets eine geschätzte und kompetente Gesprächspartnerin für unsere Kunden und Partner. Ihr Verhalten gegenüber Vorgesetzten und Kollegen war jederzeit stets einwandfrei.

Frau Kalis verlässt unser Unternehmen auf eigenen Wunsch. Wir wünschen ihr für ihre weitere berufliche Zukunft alles erdenkliche Gute. Frau Kalis wäre zu jederzeit wieder willkommen in unserem Unternehmen.

Langenfeld, 30. Oktober 2015

COntact + COmmunication
Rheindorfer Straße 3 • 40764 Langenfeld
Fon: 02173-10929-19 • Fax: 02173-10929-20
info@coco-contact.de • www.coco-contact.de

Ruth Buchholz
Inhaberin COntact + COmmunication

Inhaberin	Contact	Contact	Adresse	Bankverbindung
Ruth Buchholz	Fon: 02173-10929-19	info@coco-contact.de	Rheindorfer Straße 3	Santander Bank
Steuer-Nummer	Fax: 02173-10929-20	www.coco-contact.de	40764 Langenfeld	Kto. 2356293100
135/5034/1028				BLZ 500 333 00



Berghausener Blumentopf GmbH & Co. KG
An der Landstraße 12-14 · 40764 Langenfeld

Berghausener Blumentopf
GmbH & Co. KG



An der Landstraße 12-14
40764 Langenfeld
☎ 02173/75555
FAX 02173/75550
info@berghausener-blumentopf.de
www.berghausener-blumentopf.de

Arbeitszeugnis

Frau Jaqueline Kalis, geboren am 14.02.1989 in Langenfeld (Rheinl.), war seit dem 02.04.2012 als geringfügig Beschäftigte und vom 01.03.2015 bis 30.06.2015 in Vollzeitanzstellung in unserem Unternehmen als Verkäuferin und gärtnerische Aushilfskraft beschäftigt.

Ihr Aufgabengebiet umfasste:

- Beraten und Bedienen von Kunden
- Etikettieren und Vorräumen von Pflanzen und Waren
- Pflegen und Gestalten von Verkaufsflächen
- gärtnerische Arbeiten im Bereich der Pflanzenproduktion
- Mitarbeit bei Firmen-Events wie „Ladies Night“, „Frühlingsfest“, „Adventausstellung“ u.a.

Frau Kalis hat sich innerhalb kurzer Zeit in den ihr gestellten Aufgabenbereich eingearbeitet. Sie verfolgte die vereinbarten Ziele nachhaltig und erfolgreich.

Sie arbeitete stets effizient, zielstrebig und sorgfältig und war dabei auch höchstem Zeitdruck sowie Arbeitsaufwand in unseren Saisonzeiten gewachsen.

Ihr Verhalten gegenüber Vorgesetzten, Kollegen und Kunden war stets einwandfrei.

Sie wurde wegen ihres freundlichen Wesens und ihrer kollegialen Haltung von den Vorgesetzten und Mitarbeitern sehr geschätzt und zeigte stets ein kundenorientiertes Auftreten.

Frau Kalis verlässt unser Unternehmen nach Ablauf der vereinbarten Frist.

Wir danken Frau Kalis für die stets hervorragenden Leistungen und bedauern ihr Ausscheiden sehr. Für ihren weiteren Berufs- und Lebensweg wünschen wir ihr alles Gute und auch weiterhin viel Erfolg.

Langenfeld, den 30.06.2015

Heike Stock
Geschäftsführung

AUSBILDUNGSZEUGNIS

Frau Jaqueline Kalis, geboren am 14.02.1989, wohnhaft Alt Langenfeld 171 in 40764 Langenfeld, absolvierte in unserem Unternehmen eine Ausbildung zur Kauffrau für Marketingkommunikation. Ihre Ausbildung begann am 01.08.2008 und endete am 18.01.2011 mit der bestandenen Abschlussprüfung, die sie vor der IHK Düsseldorf erfolgreich abgelegt hat.

Ihre Ausbildung erfolgte gemäß den im Ausbildungsplan vorgesehenen Tätigkeiten. Frau Kalis wurde dazu in folgenden Bereichen eingesetzt:

- Produktion Food / Non Food
- Grafik
- Neue Medien / Internet
- POS Werbung
- Marktforschung
- Etat
- Event
- Media
- Sekretariat

Sie erwarb alle für das Berufsbild der Kauffrau für Marketingkommunikation erforderlichen Fertigkeiten und Kenntnisse.

Wir bescheinigen Frau Kalis eine sehr gute Auffassungsgabe. An innerbetrieblichen Schulungen hat sie regelmäßig, aktiv und interessiert teilgenommen.

Wir lernten Sie als eine sorgfältige und gewissenhafte Mitarbeiterin kennen. Sie erfüllte alle ihr übertragenen Aufgaben stets zu unserer vollen Zufriedenheit.

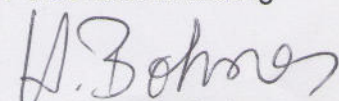
Ihr persönliches Verhalten gegenüber Führungskräften und Kollegen war stets vorbildlich.

Nach der bestandenen Prüfung verließ Frau Kalis das Unternehmen auf eigenen Wunsch

Wir danken Frau Kalis für die gute Zusammenarbeit und wünschen ihr für ihre weitere Zukunft alles Gute und viel Erfolg.

Mönchengladbach, 18.01.2011

real,- SB-Warenhaus GmbH
Personalentwicklung



i. V. Hannelie Bohnes

PRÜFUNGSZEUGNIS

nach § 37 Berufsbildungsgesetz

Jaqueline Kalis

geboren am 14. Februar 1989 hat die Abschlussprüfung
in dem staatlich anerkannten Ausbildungsberuf

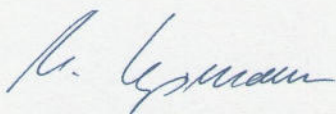
Kauffrau für Marketingkommunikation

mit dem **Gesamtergebnis gut (81 Punkte)** bestanden.

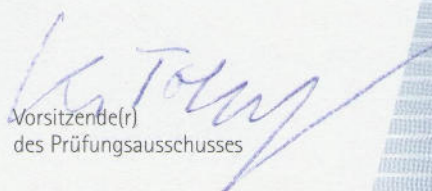
	Note	Punkte
Entwicklung von Marketing- und Kommunikationskonzepten	gut	84
Umsetzung und Steuerung von Marketing- und Kommunikationsmaßnahmen	befriedigend	80
Wirtschafts- und Sozialkunde	gut	81
Fallbezogenes Fachgespräch	befriedigend	79

Von der Berufsschule erteilte Note: sehr gut (1,3)

Düsseldorf, 18. Januar 2011


Der Hauptgeschäftsführer




Vorsitzende(r)
des Prüfungsausschusses

ERLÄUTERUNGEN ZUM PRÜFUNGSZEUGNIS

Jaqueline Kalis

geboren am 14. Februar 1989

Kauffrau für Marketingkommunikation

Für die Ermittlung des Gesamtergebnisses lassen sich aus der Ausbildungsordnung folgende Gewichtungen ableiten:

Entwicklung von Marketing- und Kommunikationskonzepten	30 Prozent
Umsetzung und Steuerung von Marketing- und Kommunikationsmaßnahmen	30 Prozent
Wirtschafts- und Sozialkunde	10 Prozent
Fallbezogenes Fachgespräch	30 Prozent

Im Fallbezogenen Fachgespräch ist, unter Berücksichtigung des betrieblichen Bereichs, in dem der Auszubildende überwiegend ausgebildet wurde, zu zeigen, dass Aufgabenstellungen analysiert, Lösungsvorschläge erarbeitet und situationsbezogen präsentiert sowie kundenorientiert kommuniziert werden kann.